

# RHETORIK & PRÄSENTATION – SEMINAR

## RHETORIK INTENSIVTRAINING FÜR MEHR ÜBERZEUGUNGSKRAFT UND SOUVERÄNITÄT

Frei reden, sicher präsentieren und überzeugend vor Gruppen auftreten sind heute unverzichtbare Kompetenzen für Ihren beruflichen und persönlichen Erfolg. Die Kenntnis der wesentlichen Inhalte der modernen Rhetorik verbessert Ihre Überzeugungskraft, Ihr Durchsetzungsvermögen und Ihre Souveränität. Sie haben es mit Sicherheit schon oft erlebt: Die besten Argumente überzeugen nicht, wenn sie falsch“ vorgetragen werden.

In den meisten Fällen ist nicht das entscheidend, WAS Sie sagen, sondern vor allem, WIE Sie Ihre Inhalte präsentieren. Nicht Ihre Argumente überzeugen, sondern Sie! Ihr Publikum verzeiht Ihnen vieles, was es Ihnen jedoch nicht verzeiht, ist Langeweile!

In diesem Seminar werden Sie rhetorisch und methodisch so qualifiziert, dass Sie den Zusammenhang zwischen Ihrem Sprechen und der Wirkung auf Ihre Zuhörer/innen kennen. Darüber hinaus trainieren Sie zahlreiche Vortrags- und Redesituationen, erhalten konstruktives Feedback und sind dadurch in der Lage, das Erlernete im Alltag erfolgreich umzusetzen.

### **Inhalte:**

#### **Grundlagen des erfolgreichen Auftritts**

- Sei authentisch! So überzeugen Sie fachlich UND persönlich
- Fülle den Raum! So setzen Sie Stimme und Körpersprache optimal ein
- Komm' auf den Punkt! So stellen Sie Informationen und Kernbotschaften adressatengerecht und zielgerichtet dar

#### **Die Macht der nonverbalen Kommunikation**

- Wirkungsvoller Einsatz von Blickkontakt, Mimik, Gestik und Körperhaltung
- Stimme als wirksames Instrument: Sprechtempo, Lautstärke und Pausen
- Überzeugen durch spürbare Präsenz im Raum
- Körpersprachliche Wirkungselemente

#### **Qualität der Botschaften**

- Der erste Eindruck zählt! So fesseln Sie Ihr Publikum von der ersten Minute an
- Der letzte Eindruck bleibt: Pointierter Redeschluss
- Kernbotschaften überzeugend darlegen
- Dos und Don'ts der professionellen Rhetorik
- Gestaltung der Rahmenbedingungen
- Berücksichtigung der Situation
- Dramaturgie der erfolgreichen Argumentation
- Prägnante Formulierungen statt Abschwächer
- Die Macht der Bilder
- Positiv- und Negativ Kommunikation

## **Übung macht den Meister!**

- Sie trainieren praxisorientiert anhand verschiedenster Themenstellungen
- Sie verbessern Ihren persönlichen Auftritt sichtbar und erhalten direktes, konstruktives Feedback
- Sie lernen, souverän mit Unsicherheit und Lampenfieber umzugehen
- Kino im Kopf: Setzen Sie wirkungssteigernde rhetorische Techniken gezielt ein

## **Umgang mit der Gruppe**

- 10 Regeln für den positiven Umgang mit dem Publikum
- Sach- und Beziehungsebene in der Kommunikation
- Jedes Publikum ist anders: Gehen Sie auf Ihre Zuhörer/innen ein!
- Versteckte Signale: Erkennen Sie die „Warnungen“ aus dem Publikum
- Schlagfertige Reaktionen auf Störungen, Einwände und provokante Fragen

## **Ihr Nutzen**

Dieses Praxis-Training zeichnet sich durch intensives Üben von Vortrags- und Redesituationen aus. Durch direkte Rückmeldung des Trainers und Video-Feedback können Sie Ihrem Auftritt den Feinschliff verpassen und werden deutlich selbstsicherer. Die Fortschritte sind direkt erkennbar, das Erlernte sofort am Arbeitsplatz umsetzbar. Sie können Ihre Botschaften optimal aufarbeiten und kommunizieren. Dadurch gelingt es, Ihre Zuhörer/innen und Gesprächspartner/innen zu erreichen, souverän zu führen und zu überzeugen.



## TRAINER

### **Herr Dr. Matthias Hettl (bzw. ein Trainer aus dem Trainerteam von Hettl Consult)**

ist seit 1995 Geschäftsführer des Management-Institutes Hettl Consult in Rohr bei Nürnberg. Herr Hettl ist mehrfach ausgezeichnete ‚excellent speaker‘ und gehört er zu den bedeutendsten Referenten im deutschen Sprachraum. Er begeistert durch einen motivierenden und kompetent direkten Vortagsstil mit 1:1 einsetzbaren Praxistipps. Herr Hettl war nach seinem Studium erst Assistent der Geschäftsführung und danach in verschiedenen Managementpositionen mit Führungs- und Budgetverantwortung tätig. Als Coach, Trainer und Managementberater ist er vorwiegend für Vorstände, Geschäftsführungen und Führungskräfte tätig. Seine Schwerpunkte umfassen die Themen Leadership Skills und Managementkompetenzen. Erfahrungen bringt er mit aus seiner Tätigkeit als Aufsichtsrat, der Geschäftsführung in einem mittelständischen Unternehmen und als Consultant bei den Vereinten Nationen in New York. Herr Hettl ist zudem als Fachbuch- und Hörbuchautor sowie als Verfasser zahlreicher Fachartikel bekannt.

## RHETORIK & PRÄSENTATION

€ 990,00 - zzgl. MwSt.

€ 188,10 = MwSt.

**€ 1.178,10 - Gesamtbetrag**

### TERMINWAHL:

22.-23.04.2020, Heidelberg ▼

### ANMELDER UND RECHNUNGSINFORMATION:

Anrede (Pflichtfeld):

Bitte wählen... ▼

Titel:

Vorname (Pflichtfeld):

Nachname (Pflichtfeld):

Email (Pflichtfeld):

Telefon (Pflichtfeld):

Firma:

Abteilung:

In welchem Format möchten Sie die Rechnung erhalten? (Pflichtfeld)

per Email ▼

Bitte geben Sie die Rechnungsadresse an:

Strasse/Nr. (Pflichtfeld):

Postleitzahl (Pflichtfeld):

Stadt (Pflichtfeld):

Anmeldebestätigung an (Pflichtfeld):

Anmelder ▼

## TEILNEHMERINFORMATIONEN:

Ich bin Teilnehmer.  Ich melde folgende Personen an.

**Teilnehmer 1:**

Anrede (Pflichtfeld):   
Vorname (Pflichtfeld):   
Nachname (Pflichtfeld):   
Email (Pflichtfeld):

**Teilnehmer 2:**

Anrede:   
Vorname:   
Nachname:   
Email:

Weitere Informationen oder Anmerkungen:

- Ich habe die [Allgemeinen Geschäftsbedingungen](#) gelesen und bestätige diese hiermit. (Pflichtfeld)
- Ich möchte zukünftig per E-Mail über Neuerungen, spezielle Angebote und Aktionen der ASB-Akademie GmbH informiert werden.
- Ich habe die Informationen zum [Datenschutz](#) gelesen und weiß, dass ich die Zustimmung zur Nutzung meiner Email-Adresse jederzeit widerrufen kann. Meine Einwilligung zur Nutzung meiner Daten für Werbezwecke kann ich jederzeit per E-Mail an [datenschutz@asb-akademie.de](mailto:datenschutz@asb-akademie.de) widerrufen.

## INHOUSE SEMINAR ANFRAGE

**Angaben zur Veranstaltung**

Welches Seminar/Themengebiet möchten Sie Inhouse schulen?

Bemerkungen bzw allgemeine Informationen zur Ausführung:

(z.B. Veranstaltungsdauer, Teilnehmerzahl, Zielgruppe)

**Angaben zur Person und Firma**

Anrede:

Herr

Vorname:

Nachname:

Email:

Firma:

Position:

Strasse/Nummer:

Postleitzahl/Ort:

Telefon:

Ich möchte zukünftig per E-Mail über Neuerungen, spezielle Angebote und Aktionen der ASB-Akademie GmbH informiert werden.

Ich habe die Informationen zum [Datenschutz](#) gelesen und weiß, dass ich die Zustimmung zur Nutzung meiner Email-Adresse jederzeit widerrufen kann. Meine Einwilligung zur Nutzung meiner Daten für Werbezwecke kann ich jederzeit per E-Mail an [datenschutz@asb-akademie.de](mailto:datenschutz@asb-akademie.de) widerrufen.

Senden